

## ATA DE REUNIÃO DE ASSOCIADOS – COVID 19

### Associação Brasileira de Sprinklers – ABSpk

- Data: 12/06/2020 das 10h30 às 11h30
- Local: Videoconferência
- Participantes:
  - ✓ FM Global – Felipe Melo e Marcelo Lima
  - ✓ ABSpk – José Carlos Paiva e Roseli de Paula
  - ✓ Germek – Ruy Germek
  - ✓ Ipê – João Carlos Wollentarski Jr.
  - ✓ Engeplot – Débora Arjona
  - ✓ ProtectoTec – José Pousada
  - ✓ Tecfire – Diana de Araújo
  - ✓ Lubrizol – Maicon Espadilha
  - ✓ Urso – Kendi Coelho
  - ✓ Rileva – Paulo Floriano
- **Abertura** Felipe Melo abriu a reunião agradecendo a presença dos associados, solicitando aos participantes atualizar o grupo a respeito da evolução das ações e cenário ao longo das últimas semanas, além de expor ações que a ABSpk possa adotar e tenham relevância no suporte à crise.

- **Informações reportadas pelos associados no período**

Os participantes reportaram de forma geral que o cenário recente não sofreu alterações importantes nas últimas semanas.

- ✓ ABSpk  
Felipe Melo informou que o webinar de ITM em Bombas para Sistemas de Sprinklers teve acesso superior a 200 participantes dos 400 inscritos, e terá a terceira edição dirigida ao tema de ITM em Sistemas de Sprinklers – tubulação molhada, no dia 03 de julho, sendo as edições de webinar mensais.
- ✓ Fabricantes  
Ruy Germek informou que a indústria continua a pleno vapor, e em junho deverá retornar ao mesmo patamar de 2019. Maicon Espadilha relatou reação do mercado, pois a Lubrizol teve queda, em relação a 2019, de 60% no faturamento em abril, 30% em maio e caminha para regularização em junho.

✓ **Projetistas**

Diana Araújo reportou aumento nas propostas nas últimas semanas. João Carlos verificou alta demanda no início da pandemia e até fim de maio, retomando o volume na últimas semanas, com projetos executivos, sinalizando que os instaladores deverão experimentar aumento da demanda no futuro próximo. Débora Arjona informou ter muito retrofit em edificações prediais e hospitalares regularizações em depósitos e indústrias e novas propostas nos últimos 15 dias. Paulo Floriano também reporta melhora nas propostas nos últimos 30 dias. José Paiva comentou sobre a ação da ANRACI da Colômbia, onde os associados oferecem aos demais associados produtos e serviços em condições diferenciadas e dedicadas, a fim de privilegiar o setor e a associação, colocando a ABSpk a disposição para estruturar ação similar, casos associados manifestem interesse. Também consultou os associados sobre a data da Reunião regular da ABSpk que estava agendada para 20/05, os quais acordaram realiza-la dia 22 de Maio, No horário da reunião semanal de acompanhamento COVID-19.

✓ **Instaladores**

José Pousada destacou início de 2020 excelente seguido de susto pela pandemia, mas obras continuaram e novas cotações começam a ser apresentadas em junho, com boa expectativa. Paulo Floriano percebe que há poucas obras em andamento na indústria, que ainda não as retomou.

✓ **Aspectos Comerciais e de Mercado**

Débora Arjona comentou sobre seus clientes, especialmente multinacionais, estenderem o prazo de pagamento em até 180 dias. Acredita que as multinacionais tem maior visão do cenário global e trabalha segurando o cash flow. Também teve ofertas de seus clientes por antecipação bancária, mas cujos juros não são atrativos. João Carlos corrobora dessa informação, situação que não enfrentou no passado, mesmo em crises. Alertou ainda aos participante que tem ido comum clientes fecharem contratos e comprometerem-se com prazos, que não honrarão alegando problemas com a pandemia.

José Pousada verifica que no mercado ainda há empresas praticando custos abaixo do mercado, especialmente nas obras de menor responsabilidade, que tem menor influência decisória da área de engenharia. Sua visão é de que enquanto o mercado não retornar à normalidade, não terá mercado para todos instaladores, e só com a regularização os clientes voltarão a selecionar a qualidade dos prestadores. Paulo Floriano percebe Sistemas de Sprinklers tornando-se “commodity” com a formação de profissionais pela ABSpk gerando novos concorrentes. João Carlos vê o mercado perdendo o medo de se expor e sugerindo com maior frequência a instalação de sistemas de sprinklers. Débora Arjona ainda verifica as empresas visando AVCB em detrimento de proteção efetiva, fomentando preços e qualidade baixos. João Carlos concorda, enfatizando que o único objetivo é ter tudo documentado e legalizado.

Marcelo Lima comentou que o ISB fez estudo sobre a importância do investimento para sistemas de incêndio, cuja pesquisa foi interrompida porque percebeu-se que CFO's não tinham sequer noção dos valores, o que evidencia que o percentual da proteção contra incêndio no investimento global é muito pequeno. José Pousada lembrou da época em que os prêmios de seguros eram menores com a implantação de sistemas contra incêndio e, como atualmente não se aplica, o convencimento dos clientes fica dificultado. Marcelo Lima acrescentou que à época haviam poucos concorrentes no mercado e que atualmente considera que o melhor caminho é trabalhar para que a legislação exija.

Paulo Floriano acredita que se deve investir corretamente no sistema de sprinkler e sugere que seja tema de um dos próximos workshops. O foco do trabalho deve ser dirigido à média gerência e, inclusive, a ABSpk deveria desenvolver projeto nesse sentido, de forma que se pudesse atingir a alta gerência sem mencionar diretamente a palavra sprinkler. É preciso encontrar algum mecanismo que enfatize o benefício e não o produto. Felipe Melo concorda com Paulo Floriano e esclarece que é preciso um associado seja responsável pelo desenvolvimento desse projeto e de outros na mesma linha, onde se localiza a dor e se vende o remédio para ela. Marcelo Lima sugeriu que o Paulo Floriano assumisse esta missão.

Felipe Melo abriu discussão a respeito do projeto de se determinar valores para instalações de sprinklers, estimando valores para cada tipo de instalação e, após discussão entre os participantes, concluiu-se que o projeto poderia trazer resultados insatisfatórios do ponto de vista comercial, podendo eventualmente impedir o fechamento de bons contratos.

Marcelo Lima convidou os participantes a acompanhar a entrega do Prêmio ISB 2020, que será realizado de forma virtual dia 23 de junho. Maicon Espadilha também apresentou convite para todos participarem de webinar FM Approvals/Amanco dia 16 de junho as 15h00 sobre importância da Certificação de produtos em SCI.

- **Encerramento**

Felipe Melo agradeceu a todos e reforçou o convite para participarem da próxima reunião dia 19 de junho as 10h30.

Ata elaborada por José Carlos Paiva